

Boletín Económico y de Comercio Internacional



Norte de Santander

II Trimestre de 2015

11ª Edición, Nor-Oriente

Tablas y Noticias



INDICADORES MACROECONOMICOS

MONEDA

Indicador	Cifras	Fecha
Dólar TRM	\$2,408.17	Mayo 5

Fuente: www.banrep.gov.co

TASAS DE ÍNTERES

Indicador	Cifras	Fecha
DTF (EA)	4,50	Mayo 5
UVR	220,4904	Mayo 5

EMPLEO Y SALARIO

Indicador	Cifras	Fecha
Desempleo Nacional (Total Nacional)	9,1%	2014
Desempleo Nacional (Total Nacional)	9,6%	2013
Desempleo Nacional (Total Nacional)	9,9%	Febrero 2015
Salario Mínimo	\$644.350	2015

NACIÓN

Indicador	Cifras	Fecha
IPC (Índice de Precios al Consumidor)	0,59%	Marzo 2015
IPC (Índice de Precios al Consumidor)	3,66%	Enero - Diciembre 2014
PIB (Producto Interno Bruto)	4,2%	III Trimestre de 2014
PIB (Producto Interno Bruto)	4,3%	Año 2013

PRECIOS TRADICIONALES

Indicador	Cifras	Fecha
Café (Dólar por libra)	US\$1,33	Mayo 5
Petróleo WTI (Dólares por barril)	US\$58,93	Mayo 5

Para el Boletín Económico y de Comercio Internacional del mes de mayo de 2015; tendremos como aportes del comité de diseño y edición del Observatorio de Comercio Internacional, cada uno de los análisis de resultados en las actividades desarrolladas durante la V Semana de Comercio Internacional de la Universidad Francisco de Paula Santander. Adicional a ello, sumaremos algunas noticias económicas y de comercio exterior e internacional de la 1era semana del mes de mayo; que tendrán resultados significativos dentro de los sectores económicos de la región, del país o del mundo.

Ponencia: **NUEVOS ESCENARIOS EN EL TRANSPORTE INTERNACIONAL DE MERCADERÍAS**

(Mg. Ricardo Alfonso Moreno Riascos)

Lunes 20 de abril de 2015



Ante una importante audiencia de estudiantes, empresarios y autoridades institucionales, se realizó la conferencia “Nuevos escenarios en el Transporte Internacional de Mercaderías”, en el marco de la inauguración de la V Semana del Comercio Internacional, celebrado en la Universidad Francisco de Paula Santander (UFPS), conducida por el Mg. Ricardo Alfonso Moreno

Riascos, Socio Consultor de Axon Consultores. Conferencia incluida en la agenda nacional de Axon Consultores en temas específicos de Logística, comercio internacional y Supply Chain.

Esta ponencia tuvo como objetivo primordial; dar a conocer los acontecimientos que están marcando tendencias y configurando los nuevos escenarios del transporte internacional de mercaderías desde lo geo-económico y lo geo-político; teniendo en cuenta los aspectos de innovación empresarial en cada uno de los medios de transportes que se encargan de la logística internacional.

Cúcuta, ubicada en el noreste del país es la principal ciudad fronteriza con la vecina Venezuela siendo paso obligado en el comercio binacional por la vía terrestre: Su peso específico en el movimiento de mercancías hace que la ciudad requiera de manera constante de actualización y capacitaciones específicas en nuevas tendencias en logística y *Supply Chain*, buscando por supuesto la eficiencia y optimización en el costo de distribución, importaciones y exportaciones de las mercaderías sujetas de transacciones de comercio. (Mg. Ricardo Alfonso Moreno Riascos).

Análisis del Foro - Conversatorio, en relación a la “Coyuntura Regional y Política en Zona de Frontera en los últimos 8 años”

Martes 21 de abril de 2015

Recopilado por: Catherine Uribe Lobo

Invitados:

Empresarios de la ciudad de Cúcuta:

- Marilyn Rodríguez López - Directora de Comercio Exterior Confecciones Hermanos Hernández H & H S.A.S.
- José Guillermo Rangel González - Director Seccional de ACICAM Cúcuta.
- Víctor José Angarita Ríos - Ex Gerente de Competitividad de la Cámara de Comercio de Cúcuta.

Docentes de la UFPS:

- Nelson Emilio García Torres.
- Álvaro Enrique García García.
- Jorge Enrique Rodríguez Guevara.
- Jorge Raúl Ramírez Zambrano.
- Karen Lizeth Carrillo Guecha.
- Yorley Adriana Mora Urbina.

MODERADOR - COORDINADOR DEL EVENTO DEL FORO – CONVERSATORIO:

- Cesar Augusto Panizo Cardona - Docente ocasional programa Comercio Internacional.

La CAN (Comunidad Andina de Naciones) fue firmada con el Acuerdo de Cartagena, con el propósito principal de mejorar la integración y cooperación económica y social. En el año de 1973 se une Venezuela; de acuerdo a esto se eliminaron los aranceles formando un libre comercio para el año de 1994 donde las mercancías circulaban libremente, permitiendo que el comercio creciera rápidamente y generara mayor desarrollo para los países que lo integran. Para el año de 2006 se dio a conocer que Venezuela se retira de la CAN.

Las exportaciones de Colombia a los países que integran la CAN crecen 67.6% en el 2004. Los países miembros incrementaron sus compras a Colombia. Especialmente Venezuela que lo hizo en 130.9%. Los demás países registraron las siguientes variaciones: Ecuador (28.4%), Perú (34.7%) y Bolivia (59.0%). Las exportaciones a Venezuela crecieron el 28.8% en el año 2006, algunos de los productos más demandados corresponden a exportaciones no tradicionales como es el caso de la carne, en especial bovina, fresca y refrigerada. En las importaciones también se ve un crecimiento de 22.8% para el mismo año; destacando los productos como el gas y el propileno.

En cuanto a las relaciones comerciales con nuestros vecinos fronterizos; tenemos que Ecuador y Venezuela fueron y son socios de Colombia (*aunque no en las mismas proporciones en la actualidad*); en negocios como productos del sistema bancario, la cooperación aduanera y diversos productos y servicios; aun presentando procesos de informalidad inter e intra con estos países; pero nos mostramos comprometidos presentando alianzas estratégicas para dar soluciones.

Si observamos aspectos de competitividad de nuestra región con respecto a la relación comercial fronteriza; podríamos destacar que los productos derivados de la arcilla son los más representativos, como materia prima de categoría mundial. También encontramos que el calzado y las confecciones tienen una gran cuota de mercado, generando empleos de mano de obra y una ventaja competitiva frente a los demás países fronterizos, en el análisis realizado.

En cuanto al análisis del Conversatorio Empresa - Universidad:

Colombia debe tener presente que Venezuela ya no es nuestro gran socio para los empresarios colombianos y mucho más para los norte santandereanos. Se puede visualizar a diferentes países fronterizos o algunas otras opciones que nos beneficien aún más con oportunidades comerciales (*José Guillermo Rangel González*).

Uno de los errores que ha tenido Colombia es que ha mantenido las relaciones comerciales con Venezuela sin presentarse opciones de formas de pago de las mercancías negociadas (*Víctor José Angarita Ríos*).



La tasa de cambio de Venezuela hace que no haya forma de negociar, pero el colombiano tiene el pensamiento de seguir negociando con nuestro país vecino por razones culturales. Esto

respecto a la identidad que tenemos con nuestro socio comercial histórico. Apostar a mercados nuevos no es nada fácil; pues tenemos presente el miedo de perder mucho frente a la exportaciones que hagamos en procesos de ensayo con mercados no conocidos por nuestros empresarios; pero también debemos tener en cuenta las ventajas que tenemos con otros países, como es Ecuador, que nos ha mostrado que puede ser un buen mercado para los productos que ofrecemos en Colombia (*Álvaro Enrique García García*).

El tema político y la relación con la economía exterior, se debe estudiar con detenimiento para poder plantear procesos estratégicos frente a las negociaciones que hagamos con otros países; esto se debe a los negocios con otros mercados; el cómo se van a llevar a cabo los modelos estratégicos que tiene Colombia y el aprovechamiento de alianzas, cooperaciones y acuerdos que hacen que el comercio tenga un gran progreso frente a los países con los cuales negociamos. (*Víctor José Angarita Ríos*).

“Con el modelo de tipo de cambio fijo en un mercado paralelo en la frontera de Colombia y Venezuela; nuestra ciudad Cúcuta de manera estratégica, aplicando mecanismos de subsidios, cuotas o incentivos a los sistemas productivos; puede convertirse en una herramienta importante para la relación de intercambio con Venezuela” (*José Guillermo Rangel González*).

La oferta exportable es muy pequeña en Norte de Santander, pues no tenemos una infraestructura estable, no hay innovación y el emprendimiento que se debe incentivar frente al apoyo que da el gobierno. Además el profesional en comercio debe estar preparado para el apoyo que ha dado las diferentes entidades del país, la productividad es muy rústica, ya que no se tiene como objetivo el crecimiento del producto sino solo a pequeñas cantidades. Si hablamos de la infraestructura en Norte de Santander es deficiente, ya que hay varias falencias que afectan a la competitividad del departamento, convirtiéndose en una ventaja negativa frente a los costos que hay en la exportación de mercancías (*Nelson Emilio García Torres*).

Debemos saber que Norte de Santander atraviesa por una necesidad de generar nuevas formas de formular y ejecutar proyectos que impulsan el crecimiento continuo de Norte de Santander. Por ejemplo, desde el sector académico con los semilleros en las universidades, su pertenencia e impacto hace que se proponga un direccionamiento para el esfuerzo que hacen los estudiantes investigadores; realizando cada investigación en diferentes sectores que se necesitan mayor prioridad. La importancia de la innovación empresarial es la retroalimentación de despertar la inquietud de abrir nuevos desafíos que ayuden a la economía de la región (*Jorge Raúl Ramírez Zambrano*).

Se habla de los documentos necesarios que se requieren algunas veces para la exportación de las mercancías, ya que sabemos que algunas veces no se necesitan algunos documentos como el certificado de origen la cual comprueba el origen de la mercancía, también sabemos que los principales documentos utilizados para las exportaciones corresponden a la factura comercial, lista de empaque, despacho aduanal, certificación de calidad y cuantificación de mercancías (*Marilyn Rodríguez López*).



La finalidad de las zonas francas es el efecto de expandir y modernizar la economía, esta finalidad se logra a través de atraer inversión extranjera y retener inversión local, transferir tecnología y conocimientos en los procesos, generar empleo directo e indirecto dando desarrollo a la región y además encadena los productos locales.

La mayor parte de los países que han ingresado a la OMC tiene la obligación de demostrar los incentivos de las zonas francas relacionados con las exportaciones, tales como las Zonas Francas Asiáticas, algunos de estos tuvieron el privilegio de obtener una prórroga hasta el año 2015, como por ejemplo las Zonas Francas Latinoamericanas.

“Colombia tiene un porcentaje del 33%, con un 15% de renta zona franca”.

Encontramos las zonas francas permanentes las cuales están en los siguientes departamentos como: Santa Marta, Barranquilla, Cartagena, Candelaria, Rio Negro, Cúcuta, Bogotá, Eje cafetero, entre otros. En Colombia encontramos que hay 107 zonas francas aprobadas por la comisión, de las cuales 102 zonas francas son declaradas y 5 de ellas están en trámite con la DIAN. Esto equivale al 43% de las zonas francas están en construcción, de las cuales 15 son zonas francas permanentes y 23 zonas francas permanentes especiales; también un 57% de ella están en operación.

La zonas francas son un área geográfica delimitada dentro de n territorio nacional que nos sirve para desarrollar actividades industriales, de bienes, servicios o comerciales; bajo la normatividad especial

en materia tributaria, aduanera y de comercio exterior, donde las mercancías ingresadas a esta zonas se considera fuera de territorio aduanero nacional para efectos de los impuestos a las importaciones y exportaciones.

Algunos incentivos tributarios de las zonas francas bajo la reforma tributaria del año 2014 las cuales son:

- No pago de tributos aduaneros para los bienes de capital, equipos y repuestos provenientes del exterior.
- Los insumos que no hacen parte del proceso industrial y sean consumidos dentro de la ZF, no se nacionalizan.
- Nacionalizaciones parciales de mercancías.
- Base aduanera más favorable.
- Salidas temporales para procesamiento parcial de Materias Primas al Territorio Aduanero Nacional.

Algunas de las obligaciones de las zonas francas frente a los usuarios industriales como son la exclusividad, el no desplazamiento de empleados, el no ingreso de activos usados en el país y generar nuevos empleos.

Podemos ver que en Norte de Santander hay varias zonas francas las cuales encontramos la de Termotasajero dos que está orientada a la construcción de una planta generadora de energía, compuesta por un turbogenerador a vapor alimentado por carbón pulverizado, se encuentra ubicado en el municipio de San Cayetano del departamento.

La Clínica Medical Duarte, es una zona franca permanente especial que presta el servicio de atención médica integral, prestando todos los servicios necesarios para los pacientes que requieran cualquier servicio.

Otra zona franca permanente especial en nuestra ciudad es Fresenius Medical Care se diseño para la elaboración de membranas bio-compatibles parecidas al endotelio renal, utilizando máquinas de diálisis avanzadas en tecnología.

No podemos olvidar los tratados de libre comercio que garantiza un mayor acceso del aparato productivo colombiano a la adquisición de bienes de capital, fundamentalmente maquinaria y equipo importado de los Estados Unidos por la eliminación inmediata de la gran mayoría de los aranceles (entre 5% y 20%). El efecto será un incremento de competitividad para todo el aparato productivo nacional tanto industrial como agropecuario y un beneficio especial para las Pymes.

Feria de Países:

Nuevas Oportunidades Comerciales en el Mundo para Colombia

Viernes 24 de abril de 2015

En este último día de la semana de comercio internacional; se preparó por parte de los equipos de trabajo conformados para la logística y planeación de actividades; una feria de países que se basó en resaltar las Nuevas Oportunidades Comerciales en el Mundo para Colombia con países como: Jamaica; Países Bajos; Perú; Sudáfrica; Emiratos Árabes; Rusia; Aruba y Singapur; teniendo como información aplicada al estudio de mercados internacionales:

1. Información general del país: Datos generales del país: Capital, ubicación geográfica, tipo de gobierno, demografía e indicadores económicos y de competitividad (Según Reporte de Competitividad Global y Doing Business del año 2015).

2. Comercio Exterior de cada país: Estado actual del panorama general del país respecto a su relación comercial con el exterior; Balanza comercial y sus principales productos exportados e importados; Balanza bilateral y sus principales productos exportados e importados y Acceso logístico al mercado (Puertos, Aeropuertos, Fronteras terrestres, Vías Férreas).

3. Oportunidades comerciales y/o Acuerdos Comerciales con Colombia: Información del acuerdo, alcances, ventajas, proceso de desgravación, acceso a bienes y/o servicios, categorías sensibles (Temas de comercio exterior que no se tuvo en cuenta en el acuerdo comercial firmado o que haya quedado con algún beneficio especial); Oportunidades comerciales por sectores económicos; Tendencias del mercado (Gustos, Costumbres, Culturas, entre otros); Canales de distribución (Teniendo en cuenta su acceso logístico);

4. Protocolo de negocios: Presentación en cuanto a la cultura de negocios y/o formas de saludo; Tarjetas de presentación; Costumbres de puntualidad en cuanto a citas de negocios; Temas sensibles (Lo que no se puede tener en cuenta en la negociación); Costumbres en cuanto a protocolos de negocios (Cenas, Almuerzos, Desayunos, Lobby, etc).

5. Cultura gastronómica o souvenir: Platos típicos representativos de cada país y la relación con los negocios.







Artículo de análisis de coyuntural

COYUNTURA ECONÓMICA REGIONAL DE NORTE DE SANTANDER

MBA - Jorge Enrique Rodríguez Guevara

La situación económica de Norte de Santander en la última década representa un pequeño incremento en el PIB y una disminución en la tasa interna de retorno según los resultados del ICER (Informe de coyuntura económica regional) realizado por el DANE y el Banco de la Republica

Principalmente la economía de Norte de Santander se mide por la evolución o descenso de diferentes variables, una de ellas es la del desempleo, teniendo en cuenta estadísticas facilitadas por la cámara de comercio de Cúcuta, Norte de Santander se ubica con un porcentaje de 14.5%, el cual es mayor al porcentaje de desempleo en el país, debido a que el sector de la manufactura, ha decrecido teniendo en cuenta el PIB de la región, y una de las causas de estos resultados es la baja de producción de las empresas Cucuteñas, y por tales motivos el aumento constante de esta variable, según el información del ICER (Informe de coyuntura económica regional) realizado por el DANE y el Banco de la Republica.

Enfatizando en intercambio comerciales, las exportaciones están por encima de las importaciones, con valores de USD 272.8 millones y USD 54.795 millones proporcionados por el observatorio económico de la cámara de comercio de Cúcuta lo que explica que en este sector aún no se ha visto

afectado en gran manera debido a que gran parte de los productos ofrecidos son agrícolas, es decir que son necesarios en el consumo diario, aunque la crisis de Venezuela de cierta forma no ha permitido que el comercio de Cúcuta especialmente aumente, no obstante Norte de Santander aún sigue siendo una parte importante del país en comercio internacional.

Por otra parte la tasa de inflación con 2,86% demuestra que estamos por debajo del porcentaje nacional de esta variable, lo que significa que el poder adquisitivo de compra de los ciudadanos es óptimo teniendo en cuenta la capacidad de los compradores en otras partes del país, lo que significa que los consumidores tienen más facilidad para acceder los bienes o servicios. Aunque la siguiente información revela que “El Área Metropolitana de Cúcuta tuvo un IPC mensual en Marzo de 0,6%, el cual aumentó en 0,52 puntos porcentuales con relación a marzo del 2014, donde alcanzó el 0,08%.” Tomado de observatorio económico de la cámara de comercio de Cúcuta.

Otro dato encontrada en observatorio económico de la cámara de comercio de Cúcuta, nos aporta conocimiento específicos actuales del departamento, la información es la siguiente “Durante el mes de marzo, los bienes correspondientes a Vivienda y vestuario presentaron los mayores incrementos en precios con un aumento de 0,94% y 0,57% respectivamente, mientras que comunicación y educación presentaron deflación.” Se puede decir que una de las causas de estos resultado es el incremento en la inversión en infraestructura que actualmente se está presentado en los diferentes sectores de la ciudad se justifican los resultados aportados anteriormente.

Por último hay que mencionar que en cuanto a la parte gubernamental se han gestionado diferentes tipos de créditos para los empresarios con el fin de aumentar la competitividad regional y así mismo el desarrollo de la ciudad. Según la información presentada por noticias de Cúcuta en unos de sus artículos en el mes de Febrero de 2015.

Norte de Santander tiene un PIB entre límites de los porcentajes nacionales, es decir que las variables que lo conforman están de cierta manera en un mínimo desarrollo y el desempleo es lo que más aqueja a la ciudad.

Se puede aumentar el desarrollo de variables económicas mediante planes estratégicos económicos que permitan aumentar la productividad de las empresas y así mismo las exportaciones, por otro el aprovechamiento de zona fronteriza para enfocarse en otros países importadores de nuestros

productos. (DANE y el Banco de la Republica ICER (Informe de coyuntura económica regional) 2013 Departamento de Norte de Santander, Paginas 17-35, Diciembre de 2014) – (Observatorio económico de la cámara de comercio de Cúcuta, Lunes 27 de Abril de 2015- Indicadores económicos) – (NOTICUCUTA del domingo, Febrero 22, 2015- Alcalde de Cúcuta gestiona ante BANCOLDEX línea de crédito especial para competitividad empresarial).

Actualmente la situación regional tiene dos enfoques buscar mecanismos de apoyo que permitan aumentar la productividad de los sectores productivos del departamento principalmente en Cúcuta, una de las estrategias sería aumentar la inversión en pymes, fácil acceso a créditos y por ultimo subsidios a los empresarios que obtengan mayores utilidades.

Artículo escrito por: Jorge Enrique Rodríguez Guevara, Magister en Administración de Negocios – MBA, Docente del plan de estudios de Comercio Internacional UFPS, sede Cúcuta.

Noticias de Comercio

CRECIMIENTO DE COLOMBIA SUPERA AL DE PAÍSES DE LA OCDE¹

La Nación ya integró 500.000 nuevas personas a la base de contribuyentes

“Si Colombia fuera un miembro de la Oede, registraría la tasa de crecimiento más alta de los 34 estados miembros”, ha asegurado el ministro de Hacienda y Crédito Público, Mauricio Cárdenas Santamaría. El ritmo actual de crecimiento en Colombia “es cuatro veces superior al de cualquier país de la organización”, ha indicado el jefe de las finanzas públicas.

En una entrevista con la firma editorial de investigación y consultoría Oxford Business Group (OBG), el Ministro de Hacienda ha mostrado su optimismo ante los avances de Colombia en materias de crecimiento económico y de política fiscal, en las que el país sigue las recomendaciones de la Oede.

¹ Tomado de la Revista PORTAFOLIO, Colombia. Noticia de Economía, recuperado el 04-Mayo- 2015.

Fuente: <http://www.portafolio.co/economia/ocde-crecimiento-colombia-contribuyentes>

La disciplina fiscal y una política monetaria responsable son las fortalezas de la economía colombiana, que genera confianza y credibilidad en los mercados internacionales.

En este sentido, el Ministro ha remarcado que “la disciplina fiscal nos ha permitido mejorar nuestra calificación crediticia, además de reducir el costo de la financiación y la realización de proyectos que ahora se consideran viables desde el punto de vista financiero”, aseguró.

Con respecto a la evasión fiscal, “Colombia ya ha dado un gran paso hacia adelante gracias a la integración de 500.000 nuevas personas a la base de contribuyentes. Hemos pasado de 1,4 a 1,9 millones de contribuyentes”, recordó el Ministro quien añadió: “sin lugar a dudas, también se ha mejorado la eficiencia en el recaudo de impuestos gracias al incremento del control del IVA y del impuesto sobre la renta”.

“A pesar de que la diferencia sigue siendo significativa, Colombia está logrando su objetivo de reducir la brecha con respecto a otros países de altos ingresos”, concluyó Cárdenas Santamaría.

Otra noticia de interés

GRECIA ESPERA QUE EL BCE NO LE CIERRE EL GRIFO DE LA FINANCIACIÓN²

Ni con la amnistía fiscal le salen las cuentas al Gobierno griego, ni tampoco las negociaciones permiten el optimismo, aunque hayan apartado de la primera línea al polémico ministro de Finanzas, Yanis Varoufakis. Las delegaciones negociadoras pasaron el día de ayer informando a sus respectivas autoridades de los escasísimos resultados de los trabajos llevados a cabo hasta el sábado en el llamado «grupo de Bruselas».

Algunos analistas anticipaban sorpresas de última hora ayer domingo, pero los informes previos hablaban de una vuelta al estancamiento. El calendario se estrecha sin remedio para el gobierno de

² Tomado de la ABC. Noticia internacional, Recuperado el 04-mayo-2015 **Fuente:**

<http://www.abc.es/internacional/20150504/abci-grecia-espera-cierre-grifo-201505032137.html>

izquierda radical, empeñado en mantener sus promesas electorales por encima de las exigencias de sus acreedores.

El principal objetivo de los griegos es lograr una señal positiva para la reunión del Consejo de Gobierno del Banco Central Europeo del próximo miércoles, que debe tomar una decisión sobre la emisión de deuda a corto plazo que le permita sobrevivir a Grecia. Se da por seguro que el BCE anunciará una nueva disminución del valor de la deuda que acepta como colateral para estas emisiones.

Hasta ahora les descuenta a los bancos el 23% del nominal de la deuda que usan como garantía, pero se da por seguro que según el estado de las negociaciones con la vieja «troika», el BCE puede considerar que ese descuento suba al 44%, al 65% o incluso al 80%, lo que significaría que los bancos tendrían muy limitada su capacidad para mantener la liquidez del Estado, ya que las subastas de nuevas letras no llegarían a cubrir el importe de las vencidas.

Por ahora, fuentes del Gobierno griego insisten en que tienen liquidez para pagar sueldos y pensiones, pero el BCE puede acabar de un plumazo con esta situación.

La sombra de Varufakis: De todos modos, el Euro grupo ya había descartado una reunión de emergencia el lunes o el martes, señal de que los ministros de la zona euro aprueban esa presión del BCE sobre Grecia. Después de lo que se dijeron a la cara en la reunión informal de Riga, en la que todos atacaron con palabras gruesas al ministro Yanis Varufakis, el comentario más extendido de las delegaciones es que estos dos meses de parálisis habían agotado algo más que el calendario: la confianza.

La designación del número dos del ministerio de Exteriores, Euclid Tsakalotos, nacido en Holanda y formado en el Reino Unido, es un guiño al presidente del Euro grupo, el holandés Jeroen Dijsselbloen, y pretende aplacar a los demás ministros. Pero por ahora no se ha traducido en una mejora sustancial. Y, por si acaso, Varufakis insiste en afirmarse como el auténtico ministro de Finanzas, responsable plenamente de las decisiones de su cartera.

El diario «To Vima» afirmaba ayer que Grecia ha presentado un plan de mejora de la recaudación en zonas turísticas que le evitaría tener que subir el IVA como le piden los acreedores, aunque como ya

ha pasado en ocasiones anteriores, los interlocutores de la Comisión Europea, BCE y FMI no se creen fácilmente las previsiones de ingresos de las autoridades griegas.

Sin embargo, el Gobierno griego se resiste a aceptar las exigencias de sus acreedores para que renuncie a revocar la última reforma laboral que suprimió la negociación colectiva.

De interés regional

EL MIÉRCOLES, MESA DEL CATATUMBO³

Del 6 al 8 de mayo, líderes campesinos del Catatumbo reanudarán las conversaciones con el gobierno nacional para continuar el debate sobre los acuerdos pendientes luego del paro de 2013.

En el encuentro, además de abordar asuntos relacionados con la Zona de Reserva Campesina y la dignificación de las condiciones de los labriegos de esta región del departamento, uno de los aspectos que deberá ser analizado a profundidad será la reconversión de cultivos de coca, según indicó César Jerez.

El motivo de esta decisión se origina con las declaraciones del ministro de Defensa, Juan Carlos Pinzón, quien asegura que los cultivos de coca en el Catatumbo se han duplicado y además, se mostró en desacuerdo con la decisión de cesar las fumigaciones con glifosato.

Al respecto, Jerez manifestó que el ministro Pinzón ya no tiene argumentos para radicalizar su posición y que el mismo gobierno terminó dándoles la razón a los campesinos que denunciaron insistentemente el daño que ha ocasionado la aspersión violenta de glifosato.

Se ha cumplido

De otro lado, insistió en que en ningún momento se ha incumplido el acuerdo de sustitución, porque dicho acuerdo no existe.

³ Tomado de la Opinión, Norte de Santander. Noticia Regional, Recuperado 05-Mayo-2015 Fuente: http://www.laopinion.com.co/demo/index.php?option=com_content&task=view&id=457843&Itemid=28#.VUeNvY5_Oko

“Por nuestra parte, los campesinos organizados en Ascamcat, hemos pedido con urgencia que se estudie nuestra propuesta de sustitución de los ingresos que percibe la familia campesina por cultivar coca, pero a la fecha, el gobierno no ha presentado contrapropuestas ni ha aceptado nuestras demandas”, dijo.

Jerez también dijo que en el Catatumbo la gente se ha visto obligada a sembrar coca como único medio de subsistencia.

“Le podemos decir al país que el ministro miente, y quiere pasar de la reparación de las familias víctimas a la erradicación violenta. El señor Pinzón olvida que los campesinos han cumplido en un 98 por ciento los acuerdos de no resiembra”, puntualizó.

EL DÓLAR GANÓ \$15,04 Y CERRÓ EN \$2.408,62⁴

La Tasa Representativa del Mercado (TRM) es de \$2.393,58. Acción de Pacific Rubiales (PREC) gana más de 18 %. El dólar interbancario cerró en \$2.407,50. La moneda estadounidense cerró la jornada con una cotización de 2.408,62 pesos y ganó 15,04 frente a la TRM.

El precio de apertura en el mercado de divisas de la Bolsa de Valores de Colombia (BVC) fue de 2.390 pesos, mientras que el precio máximo que marcó alcanzó 2.415,80 pesos.

Por otra parte, el dólar interbancario, el cual hace referencia al tipo de cambio entre los bancos, cerró en \$2.407,50 pesos con un total transado de US\$723.

Según Camilo Silva, analista y socio de Valora Inversiones, el incremento del dólar de la jornada presente fue normal.

En palabras del analista, el dólar "tuvo un respiro que significó ese pequeño rebote de 15 pesos". En este sentido, después de la fuerte caída sufrida por la moneda estadounidense en las jornadas anteriores, parece que el dólar empieza a estabilizarse.

⁴ Tomado de la Revista PORTAFOLIO. Noticia Internacional, Recuperado 05-Mayo-2015 Fuente:

<http://www.portafolio.co/economia/dolar-hoy-trm-4-mayo-2015>

Silva pronosticó que la divisa se ubicará sobre los 2.350 pesos durante las próximas jornadas.

Por otra parte, Ángela González, analista económica del Banco de Bogotá, señaló que la devaluación de la jornada fue de 1,1 %.

Además se retomó el 'nivel psicológico' de 2.400 pesos y puso al peso colombiano en el segundo lugar de las monedas más devaluadas de la región después del real (Brasil).

González opinó que el comportamiento de la moneda estadounidense está pendiente de factores especulativos de los agentes internacionales que están a la espera de las decisiones de política monetaria de la Reserva Federal (FED).

OBSERVATORIO EN COMERCIO INTERNACIONAL UFPS

05 de Mayo de 2015

Elaborado por:

Catherine Uribe Lobo – Practicante programa Comercio Internacional.

Comité editorial: *Plan de estudios Comercio Internacional UFPS:*

- Johanna Milena Mogrovejo Andrade. Directora y Docente Tiempo Completo UFPS.
- Liliana Marcela Bastos Osorio. Docente Tiempo Completo UFPS.
- César Augusto Panizo Cardona. Docente Ocasional UFPS.