

# Boletín Económico y de Comercio Internacional

**OCI** UFPS  
Observatorio en Comercio Internacional

Norte de Santander

II Trimestre de  
2014- 1ª Edición

Nor – Oriente

Gráficos, Tablas y Noticias



Comercio  
Internacional  
Universidad Francisco de Paula Santander



## INDICADORES MACROECONÓMICOS

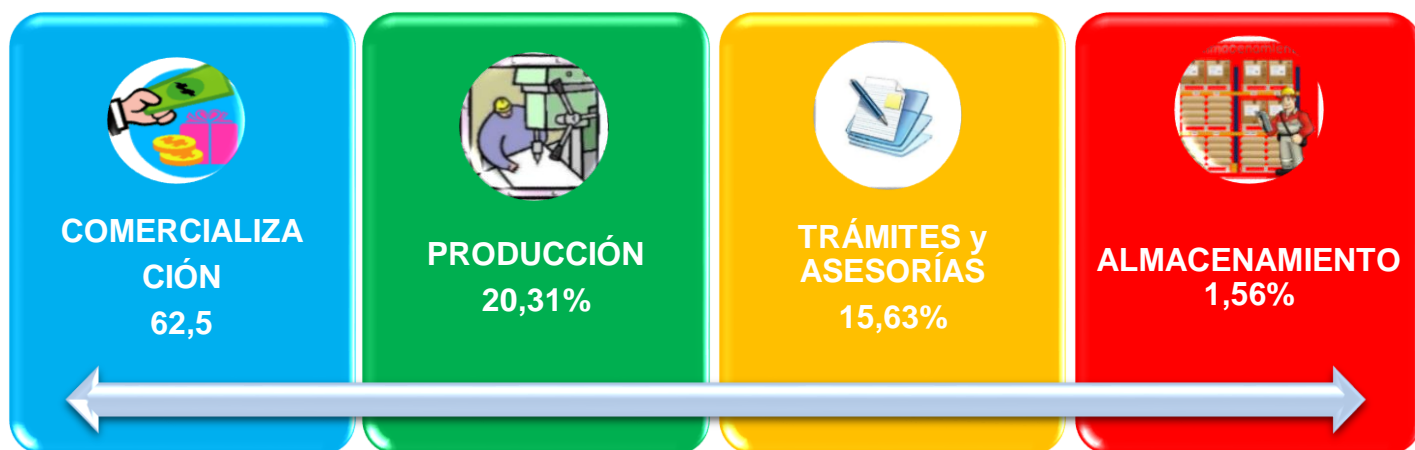
| INDICADORES ECONÓMICOS                           |   |
|--|---|
| <b>PIB(PRODUCTO INTERNO BRUTO)</b>               |   |
| COLOMBIA   | NORTE DE SANTANDER                                |
| - AÑO 2012: \$665.7 BILLONES(PRECIOS CORRIENTES) | - AÑO 2012: \$ 10.6 BILLONES (PRECIOS CORRIENTES) |
| - CRECIMIENTO 2013: 4.3%                         | - CRECIMIENTO 2012: 2.0%                          |
| <b>INFLACIÓN</b>                                 |   |
| COLOMBIA   | NORTE DE SANTANDER                                |
| - AÑO 2013: 1.94%                                | - AÑO 2013: 0.03%                                 |
| - ENERO – FEBRERO DE 2014: 1.12%                 | - ENERO – FEBRERO DE 2014: 0.68%                  |
| <b>EXPORTACIONES</b>                             |   |
| COLOMBIA   | NORTE DE SANTANDER                                |
| - AÑO 2013: USD 58.822 MILLONES                  | - AÑO 2012: USD 402,4 MILLONES                    |
| - ENERO DE 2014: USD 4.775 MILLONES              | - ENERO DE 2014: USD 11.7 MILLONES                |
| <b>IMPORTACIONES</b>                             |   |
| COLOMBIA   | NORTE DE SANTANDER                                |
| - AÑO 2013: USD 59.397 MILLONES                  | - AÑO 2012: USD 262,3 MILLONES                    |
| - ENERO DE 2014: USD 4.844 MILLONES              | - ENERO DE 2014: USD 7.5 MILLONES                 |

Fuente: DIAN – Dane

Tabla elaborada por: Observatorio en Comercio Internacional U.F.P.S

**INFORMACIÓN QUE USTED COMO EMPRESARIO DEBE CONOCER...**

**SECTORES ESPECÍFICOS A LOS QUE SE DEDICAN LAS EMPRESAS RELACIONADAS CON COMERCIO INTERNACIONAL EN NORTE DE SANTANDER**



**Análisis**

El 62,5% de las empresas encuestadas se dedican a la Comercialización; un 20,31% son empresas Productoras; el 15,63% se dedica a realizar Trámites y Asesorías; y un 1.56% se dedica exclusivamente al Almacenamiento.

Fuente: Tesis Estructuración del Observatorio de Comercio Internacional en la Unidad de Emprendimiento Innova U.F.P.S.Martha Bayona y Rafael Duarte; Año 2014.

Gráfico elaborado por: Observatorio en Comercio Internacional U.F.P.S.

## ACTIVIDADES LOGÍSTICAS DE LAS EMPRESAS DE NORTE DE SANTANDER



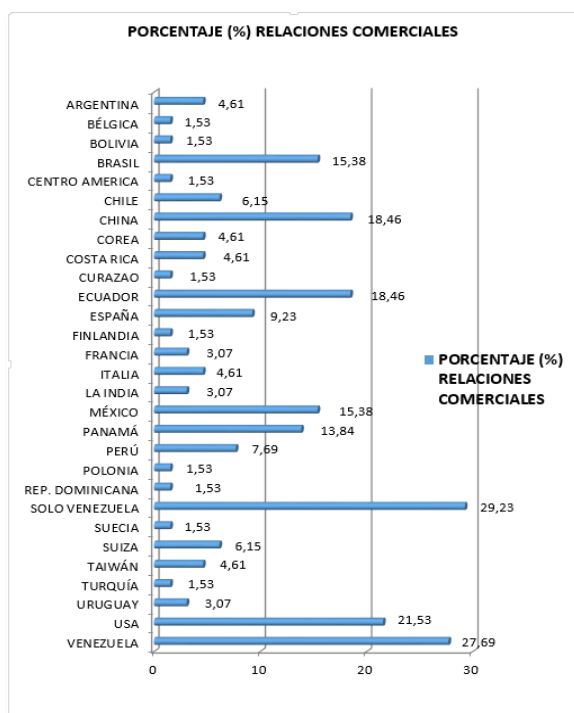
### Análisis

Como se pudo observar en la Figura la mayoría de las empresas encuestadas se dedican a la Comercialización, lo cual explica que entre las actividades logísticas con las que cuentan las empresas encuestas, la más común sea el Almacenamiento con un 43,07%, seguido de la Distribución con 26,15%, con el 13,84% de las actividades logísticas es el Transporte, el 4,61% de las actividades logísticas es Reetiquetado, con un 3,07% de las actividades logísticas de las empresas es Reempaquetado, y el 7,69% de las empresas se dedican a Otras actividades logísticas.

Fuente: Tesis Estructuración del Observatorio de Comercio Internacional en la Unidad de Emprendimiento Innova U.F.P.S.Martha Bayona y Rafael Duarte; Año 2014.

Gráfico elaborado por: Observatorio en Comercio Internacional U.F.P.S

## PAÍSES CON LOS CUALES LAS EMPRESAS DE NORTE DE SANTANDER MANTIENEN RELACIONES COMERCIALES. AÑO 2014



### Análisis

De las empresas encuestadas 27,69% afirmaron mantener relaciones comerciales con Venezuela y de estas; 29,23% empresas afirmaron que Venezuela es el único país con el que mantienen relaciones comerciales; seguido de Estados Unidos con el 21,53% de las empresas; Ecuador y China ambas con el 18,46% de las empresas. Es importante resaltar que la tendencia de ser socio comercial de Venezuela es evidente, además de este país, se encontraron otros 27 países distintos de Venezuela con los que las empresas en Cúcuta mantienen relaciones comerciales.

Fuente: Profesionales en Comercio Internacional, Martha Bayona y Rafael Duarte; Año 2014.

Gráfico elaborado por: Observatorio en Comercio Internacional.

**NOTICIA DE INTERÉS LOCAL...**Caen las Exportaciones de Norte de Santander

Según el último informe de comercio exterior del Dane, las exportaciones totales de Norte de Santander bajó 35,5% entre enero y marzo de 2014, con respecto al mismo mes del año pasado. En el primer trimestre de este año, las ventas al exterior sumaron 54,3 millones de dólares, mientras en el mismo lapso de 2013 estas habían sido de 84,1 millones de dólares. El estudio también señala que las exportaciones del departamento pasaron de 29,9 millones de dólares en marzo de 2013 a 21,19 millones de dólares en igual mes de 2014, representando una caída de 29,2%.

Fuente: [www.laopinion.com.co](http://www.laopinion.com.co) [citado en 15 de mayo de 2014].

**NOTICIA DE INTERÉS NACIONAL...**Más Empresas y Productos de Colombia Llegan a EE.UU. tras 2 años del TLC

Los dos años del Tratado de Libre Comercio con Estados Unidos significaron un aumento de la oferta de productos de Colombia, así como de su base exportadora hacia el país norteamericano. La mayoría de estas empresas fueron del sector de autopartes, con 630 exportadores. Le siguieron confecciones con 141, maquinaria industrial también con 141, y flores frescas con 63.

Se exportaron 362 nuevos productos, entre estos hay medicamentos con hormonas, agua mineral, frijoles, ajos frescos, pitahayas, cortapapeles, proyectos cinematográficos, ladrillos de cerámica, pañuelos de bolsillo, rodilleras de punto, fotonovelas, tiras cómicas e historietas, retrovisores, alfombras en macramé, barcos de pesca, juegos de bolos, prendas de vestir anti radiaciones de caucho vulcanizado y jarabe de arce (maple).

Los nuevos productos llegaron a 109 ciudades norteamericanas. Miami, por ejemplo, compró guanábana, mangos, calzado con plataforma de madera, ladrillos de cerámica para construcción y Lavaderos de acero inoxidable.

Desde Houston importaron máquinas para envolver mercancías, lámparas de seguridad eléctricas y portátiles, y generadores de corriente alterna –alternadores.

Y en Nueva York adquirieron azúcar en bruto de remolacha, jarabe de arce, tacómetros, barras estabilizadoras para automotores, y preparaciones y conservas de sardinas.

Fuente: [www.proexport.com.co](http://www.proexport.com.co) [citado en 14 de mayo de 2014].

## NOTICIA DE INTERÉS INTERNACIONAL...

### Aumentan las Importaciones de Textiles en España

Las importaciones de textiles y productos de cuero y calzado siguen registrando aumentos en España. Recientes datos del Centro de Información Textil y de la Confección (Cityc) demuestran un aumento del 5,1% entre 2012 y 2013, de acuerdo con un artículo publicado por el medio digital especializado Noticiero Textil.

Entre las razones que explican este crecimiento está el mayor consumo de productos relacionados con la moda especialmente en zonas de las fronteras españolas y también a la recuperación de la economía que comienza a presentarse en España.

España es un mercado que demanda productos que Colombia puede proveer, como bisutería; calzado e insumos; cueros preparados; jeans; ropa casual, de control e interior; así como textiles e insumos, uniformes y vestidos de baño.

La entrada en vigencia con la Unión Europea amplía las oportunidades de exportar con beneficios arancelarios. Presentamos algunos cambios en los aranceles antes y después del acuerdo, que aplican para productos textiles y de confección que cumplan las normas de origen establecidas.

Fuente: Noticiero Textil y Proexport Colombia (Oficom España). [Citado en 18 de marzo de 2014].

#### **ELABORADO POR:**

Martha Soledad Castillo Omaña

#### **COMITÉ EDITORIAL:** Plan de estudios Comercio Internacional UFPS

Johanna Milena Mogrovejo Andrade

Liliana Marcela Bastos Osorio

Nelson García

Claire Alessandra Villamizar Hernández

Jorge Ramírez

Álvaro García García